



Sp.zo.o.

Intrum Inkaso

INTRUM INKASO to grupa kapitałowa, w skład której wchodzi spółki od wielu lat specjalizujące się w windykacji B2B oraz zarządzaniu wierzytelnościami w obrocie gospodarczym, doceniane na terenie całego kraju.

- Poszukujemy na terenie całego kraju

• **Dyrektor Sprzedaży na Polskę** - praca zdalna

Zakres obowiązków:

- Odpowiedzialność za całość sprzedaży usług windykacji wierzytelności B2B
- Sprzedaż poprzez handlowców:
 - a) Rekrutacja i szkolenie handlowców w trybie ciągłym,
 - b) Coachowanie, kontrola i rozliczanie handlowców,
- **Cel: utrzymać stały poziom min. 30 dobrze sprzedających handlowców.**
- Sprzedaż osobista strategicznym klientom.

Jeżeli spełniasz wszystkie warunki konieczne...

- **masz doświadczenie w budowaniu struktur sprzedaży w kontaktach z klientami B2B**
- **jesteś skuteczny/a i zorientowany/a na cele,**
- **jesteś przedsiębiorczy/a, zdecydowany/a i ambitny/a**
- **cechuje Cię duża motywacja do pracy - łatwo się uczysz - lubisz pracować z ludźmi,**

To oferujemy:

- Zakładamy, że dobry szef sprzedaży jest skuteczny, dlatego nie oczekuje wynagrodzenia w formie wysokiej podstawy, ale jest gotów udowodnić swoją skuteczność, poprzez **osiąganie wysokiej prowizji, stąd proponujemy:**
- **Zatrudnienie w oparciu o prowizyjną umowę o pracę: % od dochodu netto uzyskanego z całej sprzedaży front office, nie mniej niż wynagrodzenie ustawowe.**
- Duży zakres samodzielności z możliwością objęcia funkcji członka zarządu.
- Pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie.
- Zadaniowy system pracy w oparciu o wyznaczone cele sprzedażowe.
- Przyjazną (niekorporacyjną) atmosferę.

OFERTA: Chcesz pracować w jednym z najlepszych zespołów?

Dołącz do najlepszych! Jeżeli cenisz sobie niezależność i poszukujesz satysfakcjonujących możliwości finansowych, to mamy dla Ciebie naprawdę dobrą ofertę. Zostając u nas Dyrektorem Sprzedaży na Polskę: - sam decydujesz o swoim zespole sprzedażowym – budujesz go i zarządzasz nim. Nawiązujesz i utrzymujesz kontakty ze strategicznymi klientami, na bieżąco pogłębiasz wiedzę o produktach i sytuacji prawnej i ekonomicznej w kraju.

Zapewniamy wiele korzyści: - długoterminową ścieżkę rozwoju - aktywne wsparcie specjalistów produktowych, - dobrą atmosferę w pracy.

Wyślij swoje CV wraz ze zdjęciem na adres: kontakt@intruminkaso.pl

Skontaktujemy się wyłącznie z wybranymi kandydatami. Prosimy o zamieszczenie zgody na przetwarzanie danych osobowych.

INTRUM INKASO Sp. z o.o. w Poznaniu

adres do doręczeń:

Oddział Operacyjny ul. Kilińskiego 9A/4, 66-200 Świebodzin
Sąd Rejonowy Poznań Nowe Miasto i Wilda
e-mail: kontakt@inkasoonline.pl
Tel. +48 605 324 976; 68 452 15 00

NIP 7831812483; REGON 302173860

KRS SR Poznań Nowe Miasto i Wilda pod nr 0000826765
Kapitał zakładowy: 5 000.00 zł opłacony w całości